



ŽELITE BITI DIO NAŠEG TIMA?



ZAPOŠLJAVAMO:

**Prodajni inženjer u odjelu
prodaje**

(Technical Sales Support Engineer in
Sales Department) [m/f]

OMV-INDOIL
OUR VALVES MAKE A DIFFERENCE



OMV-INDOIL je vodeća hrvatska kompanija u proizvodnji industrijskih ventila, već 29 godina razvijamo i proizvodimo industrijske ventile, te opremu za energetski sektor, industriju nafte i plina, vode i otpadne vode, brodogradnju, farmaceutsku industriju i ostale procesne industrije.

Osim proizvodnje industrijskih ventila kao osnovnog poslovanja, OMV-INDOIL je vodeći dobavljač armatura i kompletnog cjevovodnog materijala za izgradnju i održavanje infrastrukturnih projekata u naftnoj, plinskoj, petrokemijskoj, farmaceutskoj i procesnoj industriji, te energetici.

Dizajniramo i proizvodimo armature prema specifičnim zahtjevima kupca (pronalaženje novih tehničkih rješenja u radu ventila, vlastiti dizajn ventila, specijalne izvedbe ventila s pogonima).

Pratimo zahtjeve kupca, te prilagođavamo rokove isporuke. Imamo visokostručni tim, te dajemo potpunu tehničku podršku. Svi naši proizvodi su certificirani i praćeni odgovarajućom dokumentacijom i atestima

Imamo dvije lokacije proizvodnje: OMV-INDOIL d.o.o. u Zagrebu gdje je i sjedište društva, te Energovalves d.o.o. u Čapljini, Bosna i Hercegovina.

Imamo vlastitu tehnologiju i proizvodne kapacitete za proizvodnju ventila, te sve potrebne certifikate.

Izvoz u više od 27 zemalja širom svijeta.

Prodajni inženjer u odjelu prodaje (Technical Sales Support Engineer in Sales Department) [m/f]

OPIS POSLA:

- **Tehnička podrška:** komunikacija i prikupljanje tehničkih podataka (specifikacija) od kupaca; predstavljanje postojećih i novih proizvoda kupcima
- **Tehnička dokumentacija i baza podataka:** stvaranje kataloških listova novih proizvoda, revizija postojećih; održavanje postojećih prodajnih kataloga i priručnika
- **Podrška razvojnim inženjerima:** prikupljanje definiranih tehničkih zahtjeva (specifikacija) kupaca s namjerom bržeg i jasnijeg definiranja razvojnih i proizvodnih potreba
- **Procjena i razvijanje postojećih i novih strateško-poslovnih prilika:** prikupljanje i analiza tehničkih zahtjeva kupaca; suradnja s drugim odjelima u svrhu definiranja roka provedbe projekta; analiza novih kupaca; praćenje trendova u prodajnom sektoru industrije
- **Priprema, stvaranje i oblikovanje prodajnih ponuda**
- **Suradnja s domaćim i multinacionalnim kompanijama:** prodajni sastanci i prezentacije; ponude i upiti

UVJETI:

- Sveučilišna diploma (prvostupnik / magistar inženjer strojarstva ili slične tehničke struke)
- Radno iskustvo u tehničkom okruženju, po mogućnosti u prodajnom odjelu, nije presudno
- Radno iskustvo u industriji ventila poželjno, ne i presudno
- Obavezno razumijevanje i korištenje engleskog jezika
- Osnovno razumijevanje proizvodnih procesa i materijala
- Napredno znanje Office programa (Word, Excel,...)
- Snalaženje u ERP sustavu
- Snalaženje u CAD softveru

- Dobre analitičke sposobnosti
- Pažnja na detalje
- Profesionalnost i poštivanje rokova

NUDIMO:

- Redovita primanja
- Rad na neodređeno vrijeme
- Individualni rad i rad u timu
- Rad u dinamičnom i kreativnom poslovnom okruženju
- Mogućnost napredovanja i razvoja u poslovno-tehničkom smjeru (seminari, konferencije, ...)
- Poslovna putovanja

KONTAKT:

M.Sc. Stipe Miličević, *bacc.ecc.*

Chief Executive Officer

stipe.milicevic@omv-indoil.hr

tel. +385 1 65 65 555

mob. +385 098 45 01 98